

<b>Nombre</b>	<b>Taller “Abre tus relaciones e incrementa tus ventas”</b>
<b>Descripción</b>	El taller busca crear una Cultura Empresarial en donde todos los miembros de la empresa se enfocan en la Visión, Misión y Valores para generar una actitud de servicio que les permita abrir relaciones con los clientes e incrementar las ventas.
<b>Dirigido a</b>	Empresas y personal interesados en mejorar las ventas mediante la mejora en sus capacidades y habilidades de ventas y servicio al cliente, y el trabajo en equipo.
<b>Duración</b>	<b>12 horas</b>
<b>Objetivos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Incrementar las ventas aplicando herramientas prácticas.</li> <li>• Sensibilizar al personal de que todos participamos en el proceso de ventas.</li> <li>• Incrementar el Nivel de conciencia de las acciones que llevan a cada uno a su eficacia personal</li>   <li>• Reconocer indicios de compra.</li> <li>• Manejar profesionalmente las objeciones del cliente.</li> <li>• Incrementar la Capacidad de Acción del vendedor.</li> <li>• Brindar indicadores para el Monitoreo del Éxito.</li> <li>• Vivir los valores de la empresa.</li> </ul>
<b>Estructura</b>	
<b>Certificado</b>	Un Diploma de participación
<b>Temario</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Cómo ganar y abrir relaciones.</li> <li>• Conocer los valores, visión y misión de la empresa</li> <li>• Detectar las necesidades del cliente.</li> <li>• Incrementar la escucha activa.</li> <li>• La habilidad para hacer preguntas</li> <li>• Canales de comunicación</li> <li>• Vender beneficios más que características</li> <li>• Reconocimiento de indicios de compra</li> <li>• Técnicas efectivas de cierre</li> <li>• Manejo profesional de objeciones</li> <li>• Generando confianza con el cliente con el Rapport</li> </ul>
<b>Beneficios: Conductas observables al terminar el taller</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Autoconocimiento.</li> <li>• Aprendizajes significativos</li> <li>• Autoestima</li> <li>• Congruencia</li> <li>• Replantear creencias limitantes.</li> <li>• Desarrollar nuevos lazos de trabajo</li> <li>• Trabajo en equipo</li> <li>• Más flexibilidad.</li> <li>• Creatividad para vender</li> </ul>



	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Aumentar la capacidad para coordinar acciones</b></li></ul>
<b>Incluye</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Manual del participante</b></li><li>• <b>Después de tomar el taller un descuento del 20% en proceso de Coaching al personal interesado.</b></li><li>• <b>Opcional: Poder contratar herramientas vanguardistas de diagnosticos como el Estudio Grafológico y el Five Factor.</b></li></ul>
<b>Contáctanos</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>53 35 1079 <a href="http://www.possibilitas.com.mx">www.possibilitas.com.mx</a> 04455 85043810</b></li></ul>